

FACT SHEET

Ventajas para los compradores:

- Flexibilidad para ofrecer programas de descuentos dinámicos o de financiación de cuentas a pagar a los proveedores
- Mejora de la optimización de la tesorería o el capital circulante
- Soporte global del programa
- Plataforma multibancaria
- Abono automático gracias a la integración con el módulo de pagos

Ventajas para los proveedores:

- Visibilidad en tiempo real de las facturas cuyo pago se ha aprobado
- Mejora del ciclo de conversión de tesorería a partir del recibo de los pagos anticipados
- Mejores descuentos en las cuentas a cobrar
- Reducción de las cuentas a cobrar en el balance general y mejora de la posición de tesorería

Finanzas de la cadena de suministro

La solución de finanzas de la cadena de suministro de Kyriba ofrece un sistema de financiación alternativa a los proveedores, lo que mejora el capital circulante, desbloquea la tesorería y la liquidez de la cadena de suministro. La solución está completamente integrada en el sistema de gestión de tesorería en la nube de Kyriba, permite a las empresas mejorar el capital circulante y reducir el riesgo de interrupción del suministro del proveedor por falta de liquidez.

Kyriba ofrece dos soluciones de financiación de los proveedores que dependen de la fuente de financiación: descuentos dinámicos, que utilizan el exceso de tesorería y liquidez de la propia empresa, y Reverse Factoring, que aprovecha fuentes de financiación externas.

Descuentos dinámicos

Los programas de descuentos dinámicos son ideales para empresas que tienen un exceso de tesorería y liquidez. Este tipo de programa está diseñado para las organizaciones que busquen una alternativa a las inversiones a corto plazo de bajo rendimiento, ya que los programas de descuentos dinámicos ofrecen rendimientos implícitos mucho mayores y sin riesgos.

Con los descuentos dinámicos, los compradores pagan a sus proveedores con antelación utilizando sus propios fondos. El sistema calcula automáticamente el descuento por pronto pago que está basado en una tarifa de financiación acordada previamente y el número de días restante hasta que haya vencido el pago original. Cuanto antes se realice el pago, mayor será el descuento que consiga el comprador.



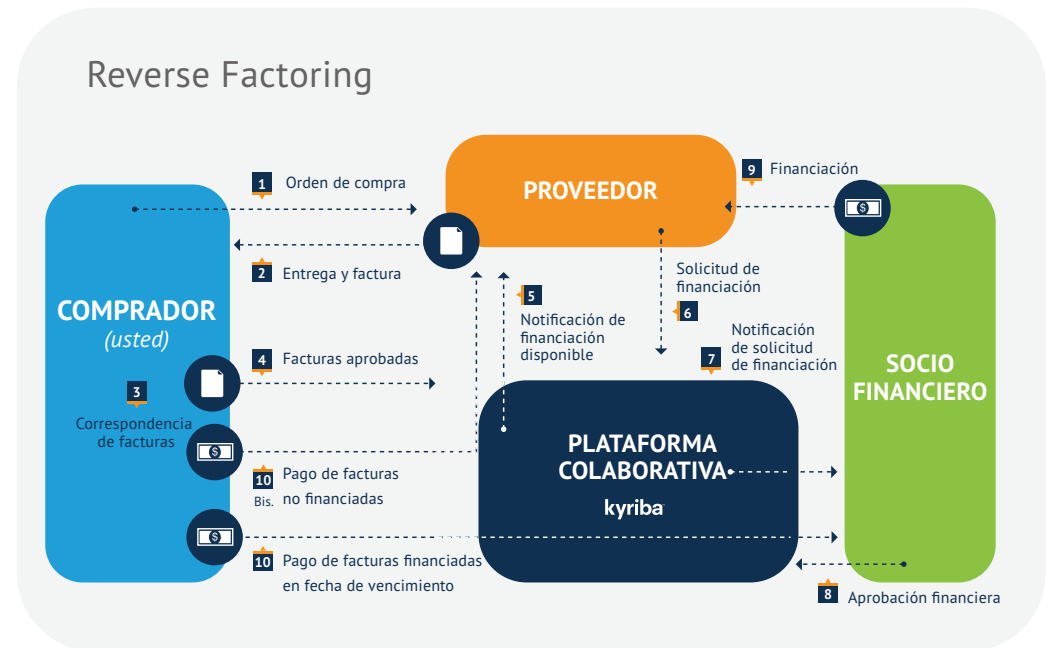
El flujo es directo y está diseñado teniendo en cuenta al proveedor. Las facturas aprobadas se cargan desde el sistema ERP del comprador y los proveedores eligen qué facturas prefieren pagar con antelación. Luego, la plataforma calcula el pago requerido en función de las condiciones acordadas y lo integra en el sistema ERP para facilitar el flujo actualizado.

Reverse Factoring

La solución Reverse Factoring de Kyriba ofrece también a los proveedores el pago anticipado de las facturas aprobadas, pero introduce a un tercero para la financiación de las facturas. Como descuento dinámico, Reverse Factoring es una alternativa atractiva para los proveedores a los costosos programas de factoraje tradicionales, ya que ofrece menores descuentos y condiciones más flexibles que las conseguirían por sí solos.

Al comprador, el sistema de Reverse Factoring le ofrece la oportunidad de ampliar los días por pagar (DPO), lo que mejora el capital circulante y, al mismo tiempo, mejora los días pendientes de cobro (DSO) de los proveedores clave.

La plataforma de Kyriba gestiona todo el flujo de Reverse Factoring y envía las facturas cargadas a los proveedores para que las revisen y evalúen. Los proveedores pueden seleccionar de manera individual la factura que desean pagar por anticipado o elegir opciones de autofinanciación, dependiendo de las condiciones del programa. La plataforma calcula las condiciones de pago actualizadas y las integra en el sistema ERP para facilitar el flujo actualizado.



Herramientas de incorporación de proveedores

Para aumentar al máximo la participación de los proveedores en los programas de la cadena de suministro, Kyriba ayuda a sus clientes a identificar a los proveedores potenciales del programa, cuantificar el valor de la participación de los proveedores, solicitar la participación de los proveedores y habilitar a los proveedores en la plataforma en la nube.

Kyriba ofrece un portal web personalizado para cada cliente en el que pueden desplegar sus comunidades de proveedores, con paneles personalizados para la gestión de facturas, cálculos en línea e informes de resumen que hacen que sea muy fácil para los proveedores unirse a los programas de financiación de facturas, además de fomentar su uso continuo.

Portal de compradores

El portal del comprador de finanzas de la cadena de suministro ofrece visibilidad y control completos de los programas de financiación.

Los compradores pueden realizar un seguimiento de los KPI de todos los proveedores que participan en sus programas de finanzas de la cadena de suministro por medio de informes, paneles y análisis personalizables.

El portal de Kyriba también incluye reglas y parámetros personalizables que se pueden configurar para satisfacer los requisitos del programa, las condiciones comerciales y la conectividad con la solución ERP del comprador para la integración de las facturas. Posee funciones clave, como la gestión de notas de crédito, la definición de reglas de financiación, la personalización de condiciones de intereses, las aprobaciones, notificaciones basadas en flujos y funcionalidades de financiación automática.